

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ДОНСКОЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Кафедра «Мировая экономика и международные
экономические отношения»

МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ

по дисциплине «Международная торговая политика» для магистрантов
по направлению подготовки 38.04.01 Экономика

Ростов-на-Дону
ДГТУ
2019

УДК 339.9

Составитель С.С. Змияк

Методические указания по дисциплине «Международная торговая политика» для магистрантов по направлению подготовки 38.04.01 Экономика. – Ростов-на-Дону: Донской гос. техн. ун-т, 2019. – 24 с.

Содержат тематический план дисциплины, контрольные вопросы для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации, рекомендации по выполнению контрольной работы для студентов заочной формы обучения, список рекомендуемой литературы.

УДК 339.9

Печатается по решению редакционно-издательского совета
Донского государственного технического университета

Ответственный за выпуск зав. кафедрой «Мировая экономика
и международные экономические отношения»
д-р экон. наук, профессор С.С. Змияк

В печать 26.03.2019 г.
Формат 60×84/16. Объем 1,5 усл. п. л.
Тираж 50 экз. Заказ № 492.

Издательский центр ДГТУ
Адрес университета и полиграфического предприятия:
344000, г. Ростов-на-Дону, пл. Гагарина, 1

© Донской государственный
технический университет, 2019

Общие положения

Целью освоения дисциплины «Международная торговая политика» – обеспечить слушателей магистратуры знаниями наиболее актуальных практических вопросов современной торговой политики и многостороннего регулирования международных экономических отношений в рамках системы ГАТТ/ВТО, включая историю ее развития, ключевые принципы и институциональные основы.

В результате освоения учебной дисциплины «Международная торговая политика» магистрант должен:

- знать: основные понятия и основы международной торговой политики, понимать закономерности и тенденции многостороннего регулирования и регламентирования международной торговли;
- уметь: применять полученные знания для урегулирования торговых конфликтов и при проведении международных торговых переговоров;
- владеть: практикой реализации международной торговой политики с учетом страновой специфики.

2. Структура и содержание дисциплины

Тематический план дисциплины

№ п/п	Раздел	Тема	Содержание
1	Торговая политика и международное многостороннее регулирование	Международная торговля товарами и услугами: основные этапы развития, структура, особенности ценообразования и конкуренции	Международная торговля как исторически исходная и основная форма МЭО. Основные этапы, факторы и динамика развития международной торговли. Современная структура международной торговли. Взаимосвязь торговли и производства в современных условиях. Концепция цепочек добавленной стоимости и развитие торговли. Важнейшие факторы, оказывающие влияние на формирование торговых потоков. Подходы к анализу формирования торговых потоков. Взаимосвязь развития торговли товарами и услугами. Масштабы, формы, товарная и географическая структура международной торговли товарами и услугами. Причины опережающих темпов развития мирового рынка услуг по сравнению с торговлей товарами в условиях постиндустриализации. Основные показатели развития международной торговли, основные показатели развития торговли отдельной страны. Источники информации о развитии торговли. Цены в международной торговле. Понятие мировой цены и ее значение. Особенности и характер конкуренции на современных мировых рынках. Конкуренция и конкурентоспособность. Ценовая и неценовая конкурентоспособность. Понятие международной конкурентоспособности. Конкурентоспособность товара, фирмы, отрасли, страны на мировом рынке и их детерминирующие факторы. Некоторые подходы к оценке конкурентоспособности и показатели конкурентоспособности. Способы повышения

		<p>конкурентоспособности.</p> <p>Возможности влияния на мировые цены, концепция малой и большой страны Понятие условий торговли. Влияние условий торговли на экономику страны, роль обменного курса, конкурентоспособность и инфляция. Взгляды на роль торговли как фактора обеспечения экономического роста и занятости. Взгляды на роль торговли в преодолении экономической отсталости, торговли и развивающиеся страны.</p> <p>Международная торговля и основные проблемы, связанные в поддержанием высоких темпов роста в долгосрочной перспективе. Инвестиционно и инновационно-ориентированный рост.</p>
	Глобальная торговая система	<p>Исторические предпосылки формирования системы многосторонних обязательств. Итоги Бреттон-Вудской конференции 1944 г. и проект МТО (Международная торговая организация). Переговоры по Уставу МТО.</p> <p>Подписание Генерального соглашения о тарифах и торговле (ГАТТ). Базовые принципы ГАТТ. Обязательства в рамках ГАТТ-1947.</p> <p>Раунды многосторонних торговых переговоров (МТП) в рамках ГАТТ (1947-1979), Уругвайский раунд МТП (1986-1993). Подписание Марракешского соглашения о создании ВТО и значение этого события.</p> <p>Правовая база ВТО и ее особенности. ГАТТ-1994, ГАТС и ТРИПС – основные соглашения ВТО. Соглашение ТРИМС. Обязательства в рамках ВТО. Основные элементы соглашений ВТО. Межгосударственные механизмы ВТО. Современный этап переговоров в ВТО, кризис Доха раунда. Императив реформирования ВТО. Мегарегиональные торговые соглашения (МРТС) и ВТО</p>
	Таможенно-тарифные и нетарифные инструменты регулирования. Меры защиты рынка. Торговые конфликты	<p>Соглашение ГАТТ. Тарифные инструменты торговой политики. Таможенные пошлины.</p> <p>Экономический смысл, виды таможенных пошлин. Адвалорные, специфические и комбинированные пошлины, особые виды пошлин. Таможенный тариф, виды таможенных тарифов, принципы формирования таможенного тарифа. Эффективный тариф. Тарифная эскалация. Таможенная оценка товаров. Таможенные тарифы и международные обязательства. Нетарифные инструменты торговой политики. Технические барьеры в торговле. Меры защиты внутреннего рынка. Особые условия торговли сельскохозяйственной продукцией. Соглашение по санитарным и фитосанитарным мерам. «Добровольные» ограничения экспорта, запреты экспорта и импорта. Налоги как одна из форм нетарифного регулирования. Финансовые и валютные меры в системе современного протекционизма («валютные войны»).</p> <p>Меры по защите национального рынка в системе</p>

			<p>ГАТТ/ВТО и меры по обеспечению добросовестной конкуренции. Экономический смысл, цели и экономическое обоснование применения мер защиты рынка. Принципы применения защитных мер. Ответные меры в торговле. Понятие демпинга. Экономические предпосылки и последствия демпинга, ценовая дискриминация. Формы противодействия демпингу.</p> <p>Антидемпинговые меры, антидемпинговые процедуры. Субсидирование, понятие субсидии и классификация субсидий в ВТО. Экономические последствия и способы противодействия незаконным субсидиям. Проблема выявления специфической субсидии. Компенсационные меры.</p> <p>Специальные защитные меры (safeguards) и их применение. Соглашения ВТО в отношении антидемпинговых, компенсационных и защитных (специальных защитных) мер.</p> <p>Международные торговые конфликты, их виды и возможности разрешения. Разрешение торговых споров на двусторонней основе. Преимущества многостороннего механизма разрешения торговых споров. Правовая основа разрешения торговых споров в ГАТТ/ВТО.</p> <p>Общие принципы разрешения споров. Способы разрешения торговых споров. Общие договоренности в отношении разрешения конфликтов и сфера их применения.</p> <p>Процедура и практика разрешения торговых споров в ГАТТ/ВТО. Примеры торговых споров и их разрешения в рамках ГАТТ/ВТО. Конфликты, связанные с применением антидемпинговых и компенсационных мер.</p>
		<p>Международное регулирование торговли услугами</p>	<p>Услуги в мировой торговле. Особенности международной торговли услугами. Проблема определения услуги, определение экспорта и импорта услуг, способы поставки услуг в международной торговле услугами. Новые подходы к торговле услугами в ходе Уругвайского раунда. Особенности регулирования международной торговли услугами, классификатор услуг и способы поставки услуг.</p> <p>Формирование системы многосторонних обязательств в области торговли услугами.</p> <p>Распространение общих принципов ВТО на международную торговлю услугами.</p> <p>Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС). Система обязательств в области торговли услугами.</p> <p>Принципы формирования обязательств в рамках ГАТС. Специфические обязательства членов ВТО в области торговли услугами. Договоренности в отношении обязательств в области регулирования отдельных</p>

			секторов услуг в рамках ВТО
2	Новые тренды в регулировании и международной торговле	Характеристика основных трендов развития международной торговли	Характеристика основных трендов развития международной торговли. Либерализация торговли и протекционизм. Концептуальные подходы и теоретические основы. Либерализация и регионализация. Мультипликация ЗСТ. Электронная торговля и цифровая экономика.
		Эволюция компетенций глобальных институтов по регулированию международной торговли.	Международные экономические организации в эпоху глобализации: новые вызовы Международные экономические организации и модификация центров силы

3. Оценочные средства для текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины «Международная торговая политика»

Оценивание результатов обучения по дисциплине осуществляется в соответствии с Положением о текущем контроле и промежуточной аттестации обучающихся.

По дисциплине «Международная торговая политика» предусмотрены следующие виды контроля: текущий контроль (осуществление контроля всех видов аудиторной и внеаудиторной деятельности магистранта с целью получения первичной информации о ходе усвоения отдельных элементов содержания дисциплины); промежуточная аттестация (оценивается уровень и качество подготовки по дисциплине в целом).

Текущий контроль в семестре проводится с целью обеспечения своевременной обратной связи, для коррекции обучения, активизации самостоятельной работы обучающихся. Текущий контроль служит для оценки объёма и уровня усвоения обучающимся учебного материала одного или нескольких разделов дисциплины (модуля) в соответствии с её рабочей программой и определяется результатами текущего контроля знаний обучающихся.

Текущий контроль осуществляется два раза в семестр по календарному графику учебного процесса.

Текущий контроль предполагает начисление баллов за выполнение различных видов работ. Результаты текущего контроля подводятся по шкале балльно-рейтинговой системы. Регламент балльно-рейтинговой системы определен Положением о системе «Контроль успеваемости и рейтинг обучающихся».

Текущий контроль является результатом оценки знаний, умений, навыков и приобретенных компетенций обучающихся по всему объёму учебной дисциплины, изученному в семестре, в котором стоит форма контроля в соответствии с учебным планом.

Текущий контроль успеваемости предусматривает оценивание хода освоения дисциплины: теоретических основ и практической части.

Промежуточная аттестация по дисциплине «Международная торговая политика» проводится в форме экзамена.

В таблице 1 приведено весовое распределение баллов и шкала оценивания по видам контрольных мероприятий.

В таблице 2 приведено распределение баллов по дисциплине «Международная торговая политика».

Таблица 1

Весовое распределение баллов и шкала оценивания по видам контрольных мероприятий

Текущий контроль (50 баллов)						Промежуточная аттестация (50 баллов)	Итоговое количество баллов по результатам текущего контроля и промежуточной аттестации
Блок 1			Блок 2				
Лекционные занятия (X ₁)	Практические занятия (Y ₁)	Лабораторные занятия (Z ₁)	Лекционные занятия (X ₂)	Практические занятия (Y ₂)	Лабораторные занятия (Z ₂)	от 0 до 50 баллов	Менее 41 балла – неудовлетворительно 41-60 баллов – удовлетворительно 61-80 баллов – хорошо; 81-100 баллов – отлично
5	20	0	5	20	0		
Сумма баллов за 1 блок = 25			Сумма баллов за 2 блок = 25				

Таблица 1.1

Весовое распределение баллов и шкала оценивания по видам контрольных мероприятий
(заочная форма обучения)

Текущий контроль (0 баллов)						Промежуточная аттестация (100 баллов)	Итоговое количество баллов по результатам текущего контроля и промежуточной аттестации
Блок 1			Блок 2				
Лекционные занятия (X ₁)	Практические занятия (Y ₁)	Лабораторные занятия (Z ₁)	Лекционные занятия (X ₂)	Практические занятия (Y ₂)	Лабораторные занятия (Z ₂)	от 0 до 100 баллов	Менее 41 балла – неудовлетворительно; 41-60 баллов – удовлетворительно; 61-80 баллов – хорошо; 81-100 баллов – отлично
-	-	-	-	-	-		
Сумма баллов за 1 блок = 0			Сумма баллов за 2 блок = 0				

Для определения фактических оценок каждого показателя выставляются следующие баллы (табл.2):

Таблица 2

Распределение баллов по дисциплине

Вид учебных работ по дисциплине	Количество баллов	
	1 блок	2 блок
<i>Текущий контроль (50 баллов)</i>		
Устные ответы на практических занятиях	15	15
Выполнение реферата	10	10
<i>Промежуточная аттестация (50 баллов)</i>		
По дисциплине «Международная торговая политика» проводится промежуточная аттестация в форме экзамена. В комплект задаваемых на зачете вопросов входит 3 вопроса, максимальное количество баллов за зачет составляет 50 баллов. При ответе магистрант может получить максимальное количество баллов: за первый вопрос – 10 баллов, за второй вопрос – 15 баллов, за третий вопрос – 25 баллов.		
Сумма баллов по дисциплине 100 баллов		

Таблица 2.1

Распределение баллов по дисциплине (заочная форма обучения)

Вид учебных работ по дисциплине	Количество баллов	
	1 блок	2 блок
<i>Текущий контроль (0 баллов)</i>		
Не предусмотрен	-	-
<i>Промежуточная аттестация (100 баллов)</i>		
Промежуточная аттестация по дисциплине «Международная торговая политика» составляет 100 баллов и проводится: в форме выполнения и защиты контрольной работы по дисциплине - 50 баллов; в форме экзамена - 50 баллов. В комплект задаваемых на экзамене вопросов входит 3 вопроса, максимальное количество баллов за экзамен составляет 50 баллов. При ответе магистрант может получить максимальное количество баллов: за первый вопрос – 10 баллов, за второй вопрос – 15 баллов, за третий вопрос – 25 баллов.		
Сумма баллов по дисциплине 100 баллов		

По результатам экзамена магистранту выставляется оценка «отлично», «хорошо», «удовлетворительно», или «неудовлетворительно»

Оценка «отлично» (81-100 баллов) выставляется обучающемуся, если:

- магистрант набрал по текущему контролю необходимые и достаточные баллы для выставления оценки автоматом;

- магистрант знает, понимает основные положения дисциплины, демонстрирует умение применять их для выполнения задания, в котором нет явно указанных способов решения;

- магистрант анализирует элементы, устанавливает связи между ними, сводит их в единую систему, способен выдвинуть идею, спроектировать и презентовать свой проект (решение);

- ответ магистранта по теоретическому и практическому материалу, содержащемуся в задании для промежуточного контроля, является полным, и удовлетворяет требованиям программы дисциплины;

- магистрант продемонстрировал свободное владение концептуально-понятийным аппаратом, научным языком и терминологией соответствующей дисциплины;

- на дополнительные вопросы преподавателя магистрант дал правильные ответы.

Оценка «хорошо» (61-80 баллов) выставляется обучающемуся, если:

- магистрант знает, понимает основные положения дисциплины, демонстрирует умение применять их для выполнения задания, в котором нет явно указанных способов решения; анализирует элементы, устанавливает связи между ними;

- ответ по теоретическому материалу, содержащемуся в задании для промежуточного контроля, является полным, или частично полным и удовлетворяет требованиям программы, но не всегда дается точное, уверенное и аргументированное изложение материала;

- на дополнительные вопросы преподавателя магистрант дал правильные ответы;

- магистрант продемонстрировал владение терминологией соответствующей дисциплины.

Оценка «удовлетворительно» (41-60 баллов) выставляется обучающемуся, если:

- магистрант знает и воспроизводит основные положения дисциплины в соответствии с заданием, применяет их для выполнения типового задания в котором очевиден способ решения;

- магистрант продемонстрировал базовые знания важнейших разделов дисциплины и содержания лекционного курса;

- у магистранта имеются затруднения в использовании научно-понятийного аппарата в терминологии курса;

- несмотря на недостаточность знаний, магистрант имеет стремление логически четко построить ответ, что свидетельствует о возможности последующего обучения.

Оценка «неудовлетворительно» (менее 41 балла) выставляется обучающемуся, если:

- магистрант имеет представление о содержании дисциплины, но не знает основные положения (темы, раздела, закона и т.д.), к которому относится задание, не способен выполнить задание с очевидным решением;

- у магистранта имеются существенные пробелы в знании основного материала по дисциплине;

- в процессе ответа по теоретическому материалу, содержащемуся в вопросах экзаменационного билета, допущены принципиальные ошибки при изложении материала.

Оценочные средства для текущего контроля успеваемости

Задания для оценивания результатов обучения в виде знаний

Устный опрос - средство контроля усвоения учебного материала темы, организованное как часть учебного занятия в виде опросно-ответной формы работы преподавателя с обучающимся по вопросам для обсуждения на практических занятиях, рефератам. Проводится в форме специальной беседы преподавателя со студентом на темы, связанные с изучаемой дисциплиной, для выявления объема знаний обучающихся по определенному разделу, теме, проблеме и т.п.

Примерные вопросы для обсуждения на практических занятиях

1. Международная торговля как исторически исходная и основная форма МЭО.
2. Основные этапы, факторы и динамика развития международной торговли.
3. Современная структура международной торговли.
4. Взаимосвязь торговли и производства в современных условиях.
5. Концепция цепочек добавленной стоимости и развитие торговли.
6. Важнейшие факторы, оказывающие влияние на формирование торговых потоков.

7. Подходы к анализу формирования торговых потоков.
8. Взаимосвязь развития торговли товарами и услугами.
9. Масштабы, формы, товарная и географическая структура международной торговли товарами и услугами.
10. Причины опережающих темпов развития мирового рынка услуг по сравнению с торговлей товарами в условиях постиндустриализации.
11. Основные показатели развития международной торговли, основные показатели развития торговли отдельной страны.
12. Источники информации о развитии торговли.
13. Цены в международной торговле.
14. Понятие мировой цены и ее значение.
15. Особенности и характер конкуренции на современных мировых рынках.
16. Исторические предпосылки формирования системы многосторонних обязательств.
17. Итоги Бреттон-Вудской конференции 1944 г. и проект МТО (Международная торговая организация).
18. Переговоры по Уставу МТО.
19. Подписание Генерального соглашения о тарифах и торговле (ГАТТ). Базовые принципы ГАТТ. Обязательства в рамках ГАТТ-1947.
20. Раунды многосторонних торговых переговоров (МТП) в рамках ГАТТ (1947-1979), Уругвайский раунд МТП (1986-1993).
21. Подписание Марракешского соглашения о создании ВТО и значение этого события.
22. Правовая база ВТО и ее особенности.
23. ГАТТ-1994, ГАТС и ТРИПС – основные соглашения ВТО.
24. Соглашение ТРИМС. Обязательства в рамках ВТО.
25. Основные элементы соглашений ВТО.
26. Межгосударственные механизмы ВТО.
27. Современный этап переговоров в ВТО, кризис Доха раунда.
28. Императив реформирования ВТО.
29. Мегарегиональные торговые соглашения (МРТС) и ВТО
30. Соглашение ГАТТ.
31. Тарифные инструменты торговой политики.
32. Таможенные пошлины.
33. Экономический смысл, виды таможенных пошлин.
34. Адвалорные, специфические и комбинированные пошлины, особые виды пошлин.
35. Таможенный тариф, виды таможенных тарифов, принципы формирования таможенного тарифа.
36. Эффективный тариф.
37. Тарифная эскалация.
38. Таможенная оценка товаров.
39. Таможенные тарифы и международные обязательства.
40. Нетарифные инструменты торговой политики.
41. Технические барьеры в торговле.
42. Меры защиты внутреннего рынка.
43. Особые условия торговли сельскохозяйственной продукцией.
44. Соглашение по санитарным и фитосанитарным мерам.
45. «Добровольные» ограничения экспорта, запреты экспорта и импорта.
46. Налоги как одна из форм нетарифного регулирования.
47. Финансовые и валютные меры в системе современного протекционизма («валютные войны»).
48. Меры по защите национального рынка в системе ГАТТ/ВТО и меры по обеспечению добросовестной конкуренции.

49. Экономический смысл, цели и экономическое обоснование применения мер защиты рынка.
50. Принципы применения защитных мер.
51. Ответные меры в торговле.
52. Понятие демпинга.
53. Экономические предпосылки и последствия демпинга, ценовая дискриминация.
54. Формы противодействия демпингу.
55. Антидемпинговые меры, антидемпинговые процедуры.
56. Субсидирование, понятие субсидии и классификация субсидий в ВТО.
57. Экономические последствия и способы противодействия незаконным субсидиям.
58. Проблема выявления специфической субсидии.
59. Компенсационные меры.
60. Специальные защитные меры (safeguards) и их применение.
61. Соглашения ВТО в отношении антидемпинговых, компенсационных и защитных (специальных защитных) мер.
62. Международные торговые конфликты, их виды и возможности разрешения.
63. Разрешение торговых споров на двусторонней основе.
64. Преимущества многостороннего механизма разрешения торговых споров.
65. Правовая основа разрешения торговых споров в ГАТТ/ВТО.
66. Общие принципы и способы торговых споров.
67. Общие договоренности в отношении разрешения конфликтов и сфера их применения.
68. Процедура и практика разрешения торговых споров в ГАТТ/ВТО.
69. Примеры торговых споров и их разрешения в рамках ГАТТ/ВТО.
70. Конфликты, связанные с применением антидемпинговых и компенсационных мер.
71. Услуги в мировой торговле.
72. Особенности международной торговли услугами.
73. Проблема определения услуги, определение экспорта и импорта услуг, способы поставки услуг в международной торговле услугами.
74. Новые подходы к торговле услугами в ходе Уругвайского раунда.
75. Особенности регулирования международной торговли услугами, классификатор услуг и способы поставки услуг.
76. Формирование системы многосторонних обязательств в области торговли услугами.
77. Распространение общих принципов ВТО на международную торговлю услугами.
78. Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС).
79. Система обязательств в области торговли услугами.
80. Принципы формирования обязательств в рамках ГАТС.
81. Специфические обязательства членов ВТО в области торговли услугами.
82. Договоренности в отношении обязательств в области регулирования отдельных секторов услуг в рамках ВТО
83. Характеристика основных трендов развития международной торговли.
84. Либерализация торговли и протекционизм.
85. Концептуальные подходы и теоретические основы.
86. Либерализация и регионализация.
87. Мультипликация ЗСТ.
88. Электронная торговля и цифровая экономика.
89. Международные экономические организации в эпоху глобализации: новые вызовы
90. Международные экономические организации и модификация центров силы

Из них вопросы с 1 по 45 выносятся на первый блок, с 46 по 90 на второй блок. Текущий контроль по вопросам проводится в форме устного опроса, на который выделяется по 10 баллов в каждом блоке (для студентов очной формы обучения)

Критерии оценки устных ответов:

9-10 баллов ставится, если: полно раскрыто содержание материала: исчерпывающие и аргументированные ответы на вопросы. Материал изложен грамотно, в определенной логической последовательности, не требует дополнительных пояснений, точно используется терминология. Демонстрируются глубокие знания дисциплин. Даны обоснованные ответы на дополнительные вопросы.

7-8 баллов: ответы на поставленные вопросы излагаются систематизировано и последовательно. Демонстрируется умение анализировать материал, однако не все выводы носят аргументированный и доказательный характер, в изложении допущены небольшие пробелы (неточности), не искажившие содержание ответа. Материал излагается уверенно, в основном правильно даны все определения и понятия. При ответе на дополнительные вопросы полные ответы даны только при помощи наводящих вопросов.

5-6 баллов ставится если: неполно или непоследовательно раскрыто содержание материала, но показано общее понимание вопроса. Имелись затруднения или допущены ошибки в определении понятий, использовании терминологии, исправленные после наводящих вопросов. Демонстрируются поверхностные знания дисциплин; имеются затруднения с выводами. При ответе на дополнительные вопросы ответы даются только при помощи наводящих вопросов.

3-4 балла: неполно или непоследовательно раскрыто содержание материала, но показано общее понимание вопроса. Имелись затруднения или допущены ошибки в определении понятий, использовании терминологии, исправленные после наводящих вопросов. Демонстрируются поверхностные знания дисциплин; имеются затруднения с выводами. Не даны ответы на дополнительные или наводящие вопросы.

Менее 3 баллов ответ не зачитывается, если: материал излагается непоследовательно, сбивчиво, не представляет определенной системы знаний по дисциплине, не раскрыто его основное содержание. Допущены грубые ошибки в определениях и понятиях, при использовании терминологии, которые не исправлены после наводящих вопросов. Демонстрирует незнание и непонимание существа вопросов. Не даны ответы на дополнительные или наводящие вопросы.

Задания для оценивания результатов в виде владений и умений

Реферат - краткое изложение в письменном виде полученных результатов теоретического и практического анализа определенной научной (учебно-исследовательской) темы, в рамках которой автор раскрывает суть исследуемой проблемы, приводит различные точки зрения, а также собственные взгляды на нее.

Тема реферата (его объем – от 10 до 15 машинописных страниц без учета приложений) соответствует одному из вопросов, номер которого совпадает с последней цифрой номера студента в списке группы. На основе реферативного обзора готовится выступление по рассматриваемой проблеме на 5-7 минут. Структура реферата включает в себя: титульный лист, содержание, введение, разделы основной части, заключение, список использованных источников и возможно приложения.

Текст реферата необходимо набирать на компьютере на одной стороне листа. Размер левого поля 20 мм, правого – 10 мм, верхнего – 20 мм, нижнего – 20 мм. Шрифт – Times New Roman, размер – 14, межстрочный интервал – 1,5. Фразы, начинающиеся с новой строки, печатаются с абзацным отступом от начала строки. Реферат, выполненный небрежно, неразборчиво, без соблюдения требований по оформлению, возвращается студенту без проверки с указанием причин возврата на титульном листе.

Примерная тематика рефератов

1. Две глобальные тенденции в международной торговой политике: протекционизм и либерализм.
2. Характеристика основных трендов развития международной торговли.
3. Либерализация торговли и протекционизм.
4. Концептуальные подходы и теоретические основы.
5. Либерализация и регионализация.
6. Мультипликация ЗСТ.
7. Электронная торговля и цифровая экономика.
8. Международные экономические организации в эпоху глобализации: новые вызовы
9. Международные экономические организации и модификация центров силы
10. Понятие мировой цены и ее значение.
11. Особенности и характер конкуренции на современных мировых рынках.
12. Исторические предпосылки формирования системы многосторонних обязательств.
13. Итоги Бреттон-Вудской конференции 1944 г. и проект МТО (Международная торговая организация).
14. Переговоры по Уставу МТО.
15. Подписание Генерального соглашения о тарифах и торговле (ГАТТ). Базовые принципы ГАТТ. Обязательства в рамках ГАТТ-1947.
16. Раунды многосторонних торговых переговоров (МТП) в рамках ГАТТ (1947-1979), Уругвайский раунд МТП (1986-1993).
17. Подписание Марракешского соглашения о создании ВТО и значение этого события.
18. Правовая база ВТО и ее особенности.
19. ГАТТ-1994, ГАТС и ТРИПС – основные соглашения ВТО.
20. Соглашение ТРИМС. Обязательства в рамках ВТО.
21. Основные элементы соглашений ВТО.
22. Межгосударственные механизмы ВТО.
23. Современный этап переговоров в ВТО, кризис Доха раунда.
24. Императив реформирования ВТО.
25. Мегарегиональные торговые соглашения (МРТС) и ВТО.
26. Налоги как одна из форм нетарифного регулирования.
27. Финансовые и валютные меры в системе современного протекционизма («валютные войны»).
28. Меры по защите национального рынка в системе ГАТТ/ВТО и меры по обеспечению добросовестной конкуренции.
29. Экономический смысл, цели и экономическое обоснование применения мер защиты рынка.
30. Принципы применения защитных мер.
31. Ответные меры в торговле.
32. Понятие демпинга.
33. Экономические предпосылки и последствия демпинга, ценовая дискриминация.
34. Формы противодействия демпингу.
35. Антидемпинговые меры, антидемпинговые процедуры.
36. Субсидирование, понятие субсидии и классификация субсидий в ВТО.

37. Экономические последствия и способы противодействия незаконным субсидиям.
38. Проблема выявления специфической субсидии.
39. Компенсационные меры.
40. Специальные защитные меры (safeguards) и их применение.
41. Соглашения ВТО в отношении антидемпинговых, компенсационных и защитных (специальных защитных) мер.
42. Международные торговые конфликты, их виды и возможности разрешения.
43. Разрешение торговых споров на двусторонней основе.
44. Преимущества многостороннего механизма разрешения торговых споров.
45. Правовая основа разрешения торговых споров в ГАТТ/ВТО.
46. Общие принципы и способы торговых споров.
47. Общие договоренности в отношении разрешения конфликтов и сфера их применения.
48. Процедура и практика разрешения торговых споров в ГАТТ/ВТО.

Критерии оценки:

Критерий	Показатель	Максимальное количество баллов
1 Степень раскрытия сущности вопроса, проблемы	- соответствие содержания теме реферата; - полнота и глубина раскрытия основных понятий проблемы; - умение работать с литературой, систематизировать и структурировать материал; - умение обобщать, сопоставлять различные точки зрения по рассматриваемому вопросу, аргументировать основные положения и выводы	6
2 Соблюдение требований по оформлению	- правильное оформление текста реферата, ссылок на используемые литературные источники; - соблюдение требований к объему реферата; - грамотность и культура изложения	2

Для проведения промежуточного контроля по итогам освоения разделов дисциплины «Международная торговая политика» разработан перечень контрольных вопросов, на основании которых формируются билеты к экзамену.

Перечень примерных вопросов к экзамену

1. Международная торговля как исторически исходная и основная форма МЭО.
2. Основные этапы, факторы и динамика развития международной торговли.
3. Современная структура международной торговли.
4. Взаимосвязь торговли и производства в современных условиях.
5. Концепция цепочек добавленной стоимости и развитие торговли.
6. Важнейшие факторы, оказывающие влияние на формирование торговых потоков.
7. Подходы к анализу формирования торговых потоков.
8. Взаимосвязь развития торговли товарами и услугами.
9. Масштабы, формы, товарная и географическая структура международной торговли товарами и услугами.
10. Причины опережающих темпов развития мирового рынка услуг по сравнению с торговлей товарами в условиях постиндустриализации.

11. Основные показатели развития международной торговли, основные показатели развития торговли отдельной страны.
12. Источники информации о развитии торговли.
13. Цены в международной торговле.
14. Понятие мировой цены и ее значение.
15. Особенности и характер конкуренции на современных мировых рынках.
16. Исторические предпосылки формирования системы многосторонних обязательств.
17. Итоги Бреттон-Вудской конференции 1944 г. и проект МТО (Международная торговая организация).
18. Переговоры по Уставу МТО.
19. Подписание Генерального соглашения о тарифах и торговле (ГАТТ). Базовые принципы ГАТТ. Обязательства в рамках ГАТТ-1947.
20. Раунды многосторонних торговых переговоров (МТП) в рамках ГАТТ (1947-1979), Уругвайский раунд МТП (1986-1993).
21. Подписание Марракешского соглашения о создании ВТО и значение этого события.
22. Правовая база ВТО и ее особенности.
23. ГАТТ-1994, ГАТС и ТРИПС – основные соглашения ВТО.
24. Соглашение ТРИМС. Обязательства в рамках ВТО.
25. Основные элементы соглашений ВТО.
26. Межгосударственные механизмы ВТО.
27. Современный этап переговоров в ВТО, кризис Доха раунда.
28. Императив реформирования ВТО.
29. Мегарегиональные торговые соглашения (МРТС) и ВТО
30. Соглашение ГАТТ.
31. Тарифные инструменты торговой политики.
32. Таможенные пошлины.
33. Экономический смысл, виды таможенных пошлин.
34. Адвалорные, специфические и комбинированные пошлины, особые виды пошлин.
35. Таможенный тариф, виды таможенных тарифов, принципы формирования таможенного тарифа.
36. Эффективный тариф.
37. Тарифная эскалация.
38. Таможенная оценка товаров.
39. Таможенные тарифы и международные обязательства.
40. Нетарифные инструменты торговой политики.
41. Технические барьеры в торговле.
42. Меры защиты внутреннего рынка.
43. Особые условия торговли сельскохозяйственной продукцией.
44. Соглашение по санитарным и фитосанитарным мерам.
45. «Добровольные» ограничения экспорта, запреты экспорта и импорта.
46. Налоги как одна из форм нетарифного регулирования.
47. Финансовые и валютные меры в системе современного протекционизма («валютные войны»).
48. Меры по защите национального рынка в системе ГАТТ/ВТО и меры по обеспечению добросовестной конкуренции.
49. Экономический смысл, цели и экономическое обоснование применения мер защиты рынка.
50. Принципы применения защитных мер.
51. Ответные меры в торговле.
52. Понятие демпинга.
53. Экономические предпосылки и последствия демпинга, ценовая дискриминация.

54. Формы противодействия демпингу.
55. Антидемпинговые меры, антидемпинговые процедуры.
56. Субсидирование, понятие субсидии и классификация субсидий в ВТО.
57. Экономические последствия и способы противодействия незаконным субсидиям.
58. Проблема выявления специфической субсидии.
59. Компенсационные меры.
60. Специальные защитные меры (safeguards) и их применение.
61. Соглашения ВТО в отношении антидемпинговых, компенсационных и защитных (специальных защитных) мер.
62. Международные торговые конфликты, их виды и возможности разрешения.
63. Разрешение торговых споров на двусторонней основе.
64. Преимущества многостороннего механизма разрешения торговых споров.
65. Правовая основа разрешения торговых споров в ГАТТ/ВТО.
66. Общие принципы и способы торговых споров.
67. Общие договоренности в отношении разрешения конфликтов и сфера их применения.
68. Процедура и практика разрешения торговых споров в ГАТТ/ВТО.
69. Примеры торговых споров и их разрешения в рамках ГАТТ/ВТО.
70. Конфликты, связанные с применением антидемпинговых и компенсационных мер.
71. Услуги в мировой торговле.
72. Особенности международной торговли услугами.
73. Проблема определения услуги, определение экспорта и импорта услуг, способы поставки услуг в международной торговле услугами.
74. Новые подходы к торговле услугами в ходе Уругвайского раунда.
75. Особенности регулирования международной торговли услугами, классификатор услуг и способы поставки услуг.
76. Формирование системы многосторонних обязательств в области торговли услугами.
77. Распространение общих принципов ВТО на международную торговлю услугами.
78. Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС).
79. Система обязательств в области торговли услугами.
80. Принципы формирования обязательств в рамках ГАТС.
81. Специфические обязательства членов ВТО в области торговли услугами.
82. Договоренности в отношении обязательств в области регулирования отдельных секторов услуг в рамках ВТО
83. Характеристика основных трендов развития международной торговли.
84. Либерализация торговли и протекционизм.
85. Концептуальные подходы и теоретические основы.
86. Либерализация и регионализация.
87. Мультипликация ЗСТ.
88. Электронная торговля и цифровая экономика.
89. Международные экономические организации в эпоху глобализации: новые вызовы
90. Международные экономические организации и модификация центров силы

Пример комплекта задаваемых на экзамене вопросов:

1. Понятие торговой политики.
2. Особые условия торговли сельскохозяйственной продукцией.
3. Мультипликация ЗСТ.

4. Общие методические указания по выполнению контрольной работы по дисциплине «Международная торговая политика» для студентов заочной формы обучения

Контрольная работа - письменная работа, выполняемая по дисциплине, в рамках которой решаются конкретные задачи, либо раскрываются определенные условиями вопросы с целью оценки качества усвоения студентами отдельных, наиболее важных разделов, тем и проблем изучаемой дисциплины, умения решать конкретные теоретические и практические задачи.

Обучающиеся заочной формы обучения в соответствии с учебным планом и программой выполняют по курсу «Международная торговая политика» одну контрольную работу. **Вариант задания на контрольную работу определяется по начальной букве фамилии студента.**

Цели и задачи контрольной работы:

- углубленное изучение дисциплины, закрепление практических умений и навыков;
- овладение навыками самостоятельной учебной и научно-исследовательской работы;
- выработка умения логически строить и последовательно излагать материал по теме, формулировать суждения и убедительные выводы;
- формирование умения публичной защиты.

Организация выполнения контрольной работы

Тематика контрольных работ разрабатывается кафедрой, за которой закреплена дисциплина.

Руководителем контрольной работы назначается преподаватель кафедры, за которым закреплена изучаемая дисциплина.

Руководитель контрольной работы обязан:

- систематически консультировать студента по проблематике работы, ее структуре, выбору литературы, сбору информации и т. д.;
- оказать помощь в составлении плана-графика исследования по теме контрольной работы (в произвольной форме);
- обсуждать промежуточные результаты работы, выявлять проблемы и недостатки, давать рекомендации соответственно по их решению и устранению.

Выбрав тему контрольной работы, студент должен изучить информационные ресурсы и составить библиографию. В список использованных источников нужно включать, кроме учебной научной и учебно-методической литературы, нормативные и правовые документы, справочники, монографии, статистические сборники, ведомственные материалы, информацию из периодических изданий, в том числе иностранных и т. д. Для подбора литературы по теме работы необходимо использовать, прежде всего систематические библиотечные каталоги, интернет-ресурсы.

Перед окончательным оформлением работы рекомендуется дополнительно обсудить с научным руководителем теоретическое обоснование проведенного исследования, полученные в ходе анализа фактических материалов результаты и сделанные выводы.

Выбор и утверждение темы контрольной работы

Необходимый этап перед началом работы по выбранной теме – составление плана контрольной работы. В ходе написания контрольной работы первоначальный план может корректироваться и уточняться на основании результатов изучения литературы по теме исследования.

Тема контрольной работы должна соответствовать целям учебной дисциплины (дисциплин) и практическим задачам в соответствующей области. С целью определения темы контрольной работы следует ознакомиться с перечнем тем.

Критерии выбора темы контрольной работы:

- Имеющийся опыт разработки данной проблемы или смежных с ней в процессе написания научных работ (курсовых работ, рефератов, тезисов на конференции и т.д.) по другим дисциплинам;

- Актуальность выбранной темы;
- Связь (если имеется) с практической деятельностью студента;
- Достаточная проработка данной темы в отечественной и зарубежной литературе.

Студент по согласованию с руководителем имеет право выбрать тему контрольной работы, не указанную в перечне.

Студент обязан согласовать тему контрольной работы с руководителем.

Для этого в установленные сроки студент обязан предоставить руководителю для рассмотрения:

- Примерный план контрольной работы;
- Поставленные цели и пути их достижения;
- Перечень аналитического материала, доступного для студента;
- Описание схемы и методов проведения исследования;
- Список возможных литературных источников по теме

Окончательная формулировка темы контрольной работы определяется исходя из предоставленного материала студентом совместно с руководителем.

Не допускается выполнять контрольные работы по темам, которые не согласованы с руководителем.

Структура, содержание и объем контрольной работы

Типовую структуру контрольной работы определяют ряд стандартов. Независимо от того, на каком фактическом материале выполнена работа, она должна включать следующие элементы:

1. титульный лист;
2. содержание;
3. введение (до 10% текста);
4. основная часть (до 80% текста);
5. заключение (до 5-10% текста);
6. перечень использованных источников;
7. приложения (при необходимости).

Работу должны отличать четкость построения; логическая последовательность изложения материала, раскрывающего тему работы; убедительность аргументации; краткость и четкость формулировок, доказательность выводов и основательность рекомендаций.

Общий объем контрольной работы от 15 до 20 печатных листов.

Титульный лист

Титульный лист является первой страницей контрольной работы и заполняется по строго определенным правилам. Титульный лист включают в общую нумерацию страниц работы, но номер страницы на титульном листе не проставляют.

Содержание

В содержании приводятся все заголовки контрольной работы и указываются страницы, с которых они начинаются. Заголовки содержания должны точно повторять заголовки в тексте. Сокращать или давать их в другой формулировке, последовательности и соподчиненности по сравнению с заголовками в тексте нельзя. Заголовки необходимо располагать друг под другом и начинать с красной строки. Все заголовки начинают с прописной буквы без точки в конце.

Нумерация рубрик делается по индексационной системе, то есть с цифровыми номерами, содержащимися во всех ступенях.

Содержание основного текста

Введение

Введение должно кратко охарактеризовать современное состояние изучаемой проблемы. Во введении следует четко сформулировать: актуальность темы исследования, степень разработанности проблемы, цель и основные задачи работы, предмет исследования, дать краткий обзор имеющейся по данной теме литературы.

Основная часть контрольной работы

Основная часть работы делится на разделы (главы) и подразделы (параграфы). Она состоит из 2-3 глав и 2-4 параграфов. Все части работы должны быть тесно связаны между собой. Необходимо в конце каждой главы или параграфа делать краткие выводы из предшествующего изложения, т.е. содержание текста в одной части работы согласовывать с предыдущей и подготовить переход к последующему разделу.

Раздел 1 имеет, главным образом, теоретический характер, студент должен показать знание теории вопроса по научным источникам., т.е. показать, как данная тема освещена в экономической литературе, сравнить имеющиеся точки зрения по данному вопросу, изложить и обосновать свою точку зрения.

Раздел 2 носит аналитический характер. Содержание фактического материала определяется целью и задачами изучения темы, предметом исследования. Студент должен выявить основные закономерности и характерные особенности происходящих изменений в уровнях и динамике анализируемой проблемы.

Заключение

В заключении студент, исходя из поставленных задач проведенного им анализа, обобщает содержание всей работы и излагает выводы, вытекающие из исследования главных вопросов темы.

Список использованных источников

Список использованных источников и литературы включает перечень всех источников, которые были использованы при выполнении контрольной работы.

Приложения

Приложения (при необходимости) включает вспомогательные материалы (схемы, графики, таблицы, анкеты и пр.), на которые даются ссылки в тексте работы (приложения не включаются в общее количество страниц контрольной работы). Число приложений определяется автором контрольной работы.

Оформление контрольной работы

Технические требования к расположению текста

Контрольная работа оформляется в соответствии с государственными нормативными требованиями. Текст контрольной работы оформляется с соблюдением следующих правил: стандартный лист бумаги формата А4 (210 x 297 мм)

- поля - левое - 30 мм
- правое - 15 мм
- верхнее - 15 мм
- нижнее - 20 мм

Текст должен быть отпечатан на принтере на одной стороне листа белой бумаги.

Опечатки, описки и графические неточности допускается исправлять подчисткой и закрашиванием белой краской и нанесением на том же месте исправленного изображения машинописным способом или от руки черными чернилами или черной тушью.

Каждая новая глава начинается с нового листа. Слово «глава» при этом не употребляется. Заголовок новой главы располагается от левого края на уровне красной строки. Заголовок подглавы располагается строго под заголовком главы без пробела, а затем идет текст через один пробел. Подглавы отделяются друг от друга двумя пробелами (заголовок главы - заголовок подглавы - 1 пробел - текст - 2 пробела - заголовок подглавы - 1 пробел - текст).

Для заголовков глав используются заглавные буквы четырнадцатого шрифта. Для заголовков подглав обычный четырнадцатый шрифт. Выделения жирным шрифтом и курсивом недопустимы. Точки в конце заголовков глав, таблиц, рисунков не ставятся.

Заголовки глав и параграфов контрольной работы должны точно отражать содержание относящегося к ним текста. Они не должны сокращать или расширять объем смысловой информации, которая в них заключена.

Не рекомендуется в заголовок включать слова, отражающие общие понятия или не вносящие ясность в смысл заголовка. Не следует включать в заголовок слова, являющиеся терминами узкоспециального или местного характера. Нельзя также включать в заголовок сокращенные слова или аббревиатуры.

Любой заголовок в научном тексте должен быть по возможности кратким, то есть он не должен содержать лишних слов. Однако и чрезмерная его краткость также нежелательна. Дело в том, что чем короче заголовок, тем он шире по своему содержанию.

Нумерация страниц контрольной работы

Все разделы работы - введение, основная часть, заключение, список использованных источников - включается в общую нумерацию строения работы без пропусков.

1. Страницы следует нумеровать арабскими цифрами, соблюдая сквозную нумерацию по всему тексту контрольной работы. Номер страницы проставляют в правом верхнем углу без точки в конце.

2. Титульный лист включается в общую нумерацию страниц. Номер страницы на титульном листе не проставляется.

3. Иллюстрации и таблицы, расположенные на отдельных листах, и распечатки с ЭВМ включают в общую нумерацию страниц контрольной работы.

4. Разделы, подразделы, пункты, подпункты следует нумеровать арабскими цифрами с точкой, например, 1., 2., 3., 4....

5. Разделы контрольной работы должны иметь порядковую нумерацию в пределах каждого раздела и подраздела. Номер пункта включает номер раздела и порядковый номер подраздела, разделенные точкой, например, 1.1., 1.2., 1.3. и т.д.

6. Если раздел или подраздел имеет только один пункт или пункт имеет один подпункт, то нумеровать его не следует.

7. Не нумеруются наименования отдельных составных частей контрольной работы, «ВВЕДЕНИЕ», «ЗАКЛЮЧЕНИЕ», «СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ», «ПРИЛОЖЕНИЯ».

8. Приложения имеют свою автономную сквозную нумерацию и в общую нумерацию разделов не включаются.

Таблицы и рисунки

1. Цифровой материал должен оформляться в виде таблиц и рисунков. Таблицу (рисунок) следует располагать в работе непосредственно после текста, в котором она упоминается впервые, или на следующей странице.

2. На все таблицы должны быть ссылки.

3. Таблицы (рисунки) следует нумеровать арабскими цифрами порядковой нумерацией в пределах всей контрольной работы

Если цифровые данные в графах таблицы выражены в различных единицах измерения, что указывает в заголовке каждой строки. Если все показатели, размещенные в таблице, в одной и той же единице измерения, то обозначение единиц измерения помещают над таблицей слева, а при делении таблицы - над каждой её частью. (например: \$USA, RUR, EURO) заголовки граф и строк следует писать с прописной буквы в единственном числе, а подзаголовки граф - со строчной буквы, если они составляют одно предложение с заголовком, или с прописной буквы, если они имеют самостоятельное значение. В конце заголовков и подзаголовков таблиц и рисунков точки не ставят.

Допускается применять размер шрифта в таблице меньший, чем в тексте. (Например, 13 или 12 размер кегля. Графы «№ п/п» и «ед. измерения» в таблицу не включается.)

Заголовок « в том числе» обязателен в тех случаях, когда в строках таблицы показывают не все слагаемые, а только некоторые. Заголовок «Итого» употребляемые для частных, промежуточных итогов; заголовок «Всего»- для общих итогов, суммирующих все слагаемые.

1. Пояснение значений символов и числовых коэффициентов следует приводить непосредственно под формулой в той же последовательности, в которой они даны в формуле. Значение каждого символа и числового коэффициента следует давать с новой строки. Первую строку пояснения начинают со слова «где» без двоеточия.

2. Уравнения и формулы следует выделять из текста в отдельную строку. Выше и ниже каждой формулы или уравнения должно быть оставлено не менее одной свободной строки.

3. Формулы следует нумеровать порядковой нумерацией в пределах всей работы арабскими цифрами в круглых скобках в крайнем правом положении на строке.

4. Если в контрольной работе одна только формула, то она не нумеруется.

Защита и оценка контрольных работ.

Если выполненная контрольная работа соответствует предъявленным требованиям, то преподаватель допускает ее к защите.

Примерная тематика контрольных работ в форме реферата по дисциплине «Международная торговая политика»

1. 1944 г. и проект МТО (Международная торговая организация).
2. Переговоры по Уставу МТО.
3. Подписание Генерального соглашения о тарифах и торговле (ГАТТ). Базовые принципы ГАТТ. Обязательства в рамках ГАТТ-1947.
4. Раунды многосторонних торговых переговоров (МТП) в рамках ГАТТ (1947-1979), Уругвайский раунд МТП (1986-1993).
5. Подписание Марракешского соглашения о создании ВТО и значение этого события.
6. Правовая база ВТО и ее особенности.
7. ГАТТ-1994, ГАТС и ТРИПС – основные соглашения ВТО.
8. Соглашение ТРИМС. Обязательства в рамках ВТО.
9. Основные элементы соглашений ВТО.
10. Межгосударственные механизмы ВТО.
11. Современный этап переговоров в ВТО, кризис Доха раунда.
12. Императив реформирования ВТО.
13. Мегарегиональные торговые соглашения (МРТС) и ВТО
14. Соглашение ГАТТ.
15. Тарифные инструменты торговой политики.
16. Таможенные пошлины.
17. Экономический смысл, виды таможенных пошлин.
18. Адвалорные, специфические и комбинированные пошлины, особые виды пошлин.
19. Таможенный тариф, виды таможенных тарифов, принципы формирования таможенного тарифа.
20. Эффективный тариф.
21. Тарифная эскалация.
22. Таможенная оценка товаров.
23. Таможенные тарифы и международные обязательства.
24. Нетарифные инструменты торговой политики.
25. Технические барьеры в торговле.

26. Меры защиты внутреннего рынка.
 27. Особые условия торговли сельскохозяйственной продукцией.
 28. Соглашение по санитарным и фитосанитарным мерам.

**Таблица выбора вариант задания на контрольную работу по дисциплине
 «Международная торговая политика»**

Начальная буква фамилии студента	Номер варианта	Начальная буква фамилии студента	Номер варианта
А	1	П	15
Б	2	Р	16
В	3	С	17
Г	4	Т	18
Д	5	У	19
Е	6	Ф	20
Ж	7	Х	21
З	8	Ц	22
И	9	Ч	23
К	10	Ш	24
Л	11	Щ	25
М	12	Э	26
Н	13	Ю	27
О	14	Я	28

Предварительная оценка контрольной работы проводится по 50 - балльной системе на основе специальных критериев.

Критерии оценки	Количество баллов
По форме: Наличие плана и внутренних рубрикаций (правильность оформления) Правильность цитирования Правильно оформленный список использованных источников и литературы	5 5 5
По содержанию: Самостоятельность (проверяется выборочно постранично, с обсуждением выбранных отрывков) Умение делать выводы по собственной работе Связь с российской проблематикой Знание новейшей литературы и событий (опубликованной или происшедших в течение 6 месяцев, предшествующих написанию письменной работы)	10 15 5 5
ИТОГО:	50

Отличная работа	от 41 до 50 баллов
Хорошая	31-40
Удовлетворительная	21-30
Неудовлетворительная	менее 20 баллов

5. Рекомендуемая литература

Основная литература				
	Авторы,	Заглавие	Издательство, год	Количество
	Щербанин, Ю.А.	Мировая экономика: учебник	Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2017	ЭБС
	Пономарева, Е.С., Кривенцова, Л.А.	Мировая экономика и международные экономические отношения: учебное пособие	Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2017	ЭБС
	Щегорцов, В.А., Таран, В.А.	Мировая экономика. Мировая финансовая система. Международный финансовый контроль: учебник	Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2017	ЭБС
	Мантусов, В.Б.	Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник	Москва: Юнити-Дана, 2015	ЭБС
	Семенова, Е.Е., Соболева, Ю.П.	Международная торговля: учебное пособие	Москва Берлин: Директ- Медиа, 2015	ЭБС
	Чеботарев, Н.Ф.	Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник	Москва: Издательско-торговая корпорация	ЭБС
Дополнительная литература				
	Авторы,	Заглавие	Издательство, год	Количество
	Шкваря, Л.В.	Мировая экономика: учебное пособие	Москва: Юнити-Дана, 2015	ЭБС
	Ломакин, В.К.	Мировая экономика: практикум; учебное пособие	Москва: Юнити-Дана, 2015	ЭБС

	Николаева, И.П.	Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник	Москва: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°»,	ЭБС
	Новикова, И.В., Семенов, А.Ю.	Экономическое развитие. Модели рыночной экономики: учебное пособие для вузов	Минск: ТетраСистемс, 2012	ЭБС
	Рыбина, З.В.	Мировая экономика: учебное пособие	Москва Берлин: Директ- Медиа, 2017	ЭБС
Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети "Интернет"				
	Ежемесячный журнал "Мировая экономика и международные отношения" https://www.imemo.ru			
	Ежемесячный научно-практический журнал "Российский внешнеэкономический вестник" http://www.rfej.ru			
	ЭБС «ДГТУ» https://ntb.donstu.ru/ebsdstu			
	Международная торговая политика http://static.my-shop.ru/product/pdf/183/1823675.pdf			
Перечень информационных справочных систем, профессиональные базы данных				
	Консультант плюс http://www.consultant.ru			